

Trive

Poste : Account Manager



Stage



6 mois

Dès que possible

QUI SOMMES NOUS?

La première marketplace de services voyage et logistique pour les professionnels à des salons et événements.

NOS SERVICES?



OÙ ET POUR QUI?

50+ Événements partenaires
Principalement en France et aux Etats-Unis avec un focus sur l'international (Etats-Unis, Amérique du Sud, Asie).

NOTRE TECHNO

Une API connectée aux API de nos partenaires pour que la réservation des 10 services soit instantanée et permette de créer un package. Nous filtrons les prestataires pour trouver les meilleurs et les prix les plus compétitifs.

Nous développons également une UX simple (à la Trainline), épurée et pratique permettant de réserver rapidement et intuitivement ces services.

A PROPOS DU POSTE

Account Manager – Stage – Dès que possible

MISSIONS PRINCIPALES

Développement Commercial

Développement et gestion d'un portefeuille de salons
Prospection de nouveaux partenaires
Analyse et suivi des ventes

MISSIONS PRINCIPALES

Achats

Négociation auprès des fournisseurs (voyage, hôtel)

SI TU VEUX TRAVAILLER AVEC NOUS

Envoie ta candidature à theophile@hellotrive.com

